

BROCHURE

Infor CPQ

Il software Configure Price Quote migliora l'esperienza di acquisto dei clienti

Configurare efficacemente non significa soltanto modificare opzioni e impostazioni, ma richiede un livello completamente nuovo di disciplina aziendale che include una trasformazione tecnologica, operativa e organizzativa. Un'organizzazione che sfrutta pienamente le applicazioni Configure Price Quote (CPQ), Product Lifecycle Management (PLM) e e-commerce è in grado non soltanto di aumentare i ricavi, ma anche migliorare la propria redditività, qualità ed efficienza operativa, e può anche ottenere un enorme vantaggio competitivo.

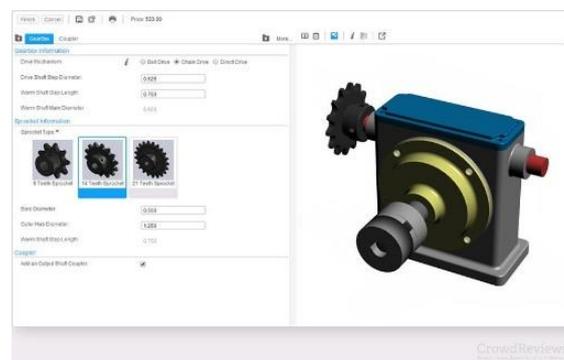
Concludere più rapidamente vendite complesse

Con il software Infor® CloudSuite Configure Price Quote (CPQ), è possibile vendere prodotti complessi più rapidamente, dall'identificazione dell'opportunità alla chiusura, eliminando costosi errori e accelerando il ciclo di vendita. Poiché la soluzione pone le funzionalità CPQ al centro del processo di vendita, è possibile garantire al team vendite un enorme vantaggio competitivo e un percorso più rapido dal coinvolgimento alla conversione del cliente.

La tecnologia CPQ (configure-price-quote) può aiutare l'evasione di ordini su misura grazie a cataloghi di prodotti avanzati e funzioni di ricerca simili a Google che guidano i clienti attraverso l'intero processo di individuazione del prodotto, scelta delle diverse opzioni disponibili e configurazione per soddisfare le loro specifiche esigenze.

Aspetti salienti

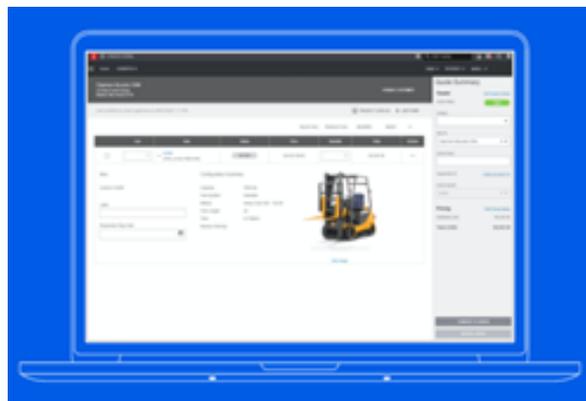
- Vendite più efficienti
- Visualizzazione dei prodotti in modelli 2D o 3D
- Gestione automatizzata degli ordini e dei preventivi per i clienti
- Ottimizzazione dell'esperienza d'acquisto
- Garanzia di ordini rapidi e precisi
- Lancio di nuovi prodotti più veloce



Funzionalità e vantaggi

Motore di configurazione dei prodotti innovativo

La funzione di configurazione dei prodotti consente di acquisire tutte le informazioni relative ai prodotti personalizzabili e di condividerle con rivenditori e personale di vendita, per ridurre i margini di errore e rendere la selezione e la configurazione più intuitive. L'applicazione fornisce anche immagini dettagliate dei prodotti in 2D o 3D, disegni e informazioni sulla produzione.



Sistema di gestione completa di ordini e preventivi

Con una piattaforma basata su regole e progettata per preventivi, Infor® CPQ consente di determinare i prezzi in modo dinamico per creare rapidamente un listino prezzi, un costo del rivenditore e un prezzo di vendita specifici per ogni configurazione. Gli ordini vengono inoltrati automaticamente al sistema aziendale grazie all'integrazione.

Documentazione automatizzata

L'applicazione consente di produrre automaticamente distinte base e istruzioni, quindi trasmetterle direttamente al sistema ERP per generare proposte e offerte dettagliate da inviare ai clienti e per creare altri documenti di vendita da qualsiasi applicazione.