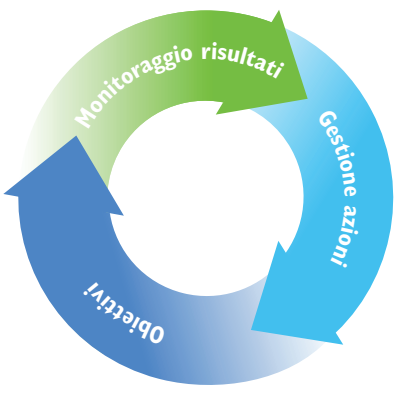
L'importanza di Sales & Operation Planning

Allineare le strategie dell'azienda e le sue attività quotidiane per definire un piano di produzione condiviso ed ottimizzare azioni e risultati, potremmo sintetizzare in queste poche parole il processo di S&OP.

- Previsione della domanda
- Definizione di utilizzo ottimale dei macchinari
- Riduzione delle scorte e dei costi di magazzino
- Riduzione dei costi di inventario
- Riduzione dei costi di produzione
- Accorciamento dei tempi di consegna al cliente
- Creazione di piani produttivi condivisi tra diversi reparti

Per ogni famiglia di articoli serve identificare le modalità di produzione e di acquisto più adatte (ad esempio: make-to-order, make-to-stock, assemble-to-order...) così da esprimere i piani di produzione e di acquisto, dimensionare i lotti produttivi, delle scorte e della capacità produttiva.



K-Plan S&OP un software di nuova concezione.

La tecnologia gioca un ruolo importante all'interno delle attività di pianificazione delle vendite e delle operations.
Non basta un ERP tradizionale per supportare i processi di S&OP.
Se la capacità produttiva, di approvvigionamento e logistica è satura o vincolante un software con capacità di previsione, planning, simulazione e ottimizzazione, può fare la differenza.
Un'unica piattaforma, On Premise o Cloud SaaS a scelta con la possibilità di infiniti scenari "what-if" dove i rischi associati vengono esaminati per sapere quando sarà necessario fare le scelte appropriate.

Sono decisioni che possono avere implicazioni di vasta portata in tutta l'azienda, utilizzare la giusta piattaforma tecnologica aiuta a raggiungere l'obiettivo dell'S&OP ovvero generare un piano finale aggregato distribuito a valle in tutte le aree interessate.

Maggiore produttività

ottimizzazione inventario
riduzione materie prime

+ 20/30%

ottimizzazione approvigionamenti
ottimizzazione costi fissi

Riduzione costi

risparmio costo materiali
risparmio costo trasporti

-5/10%

risparmio costi magazzino
risparmio utilizzo macchinari

Incremento vendite

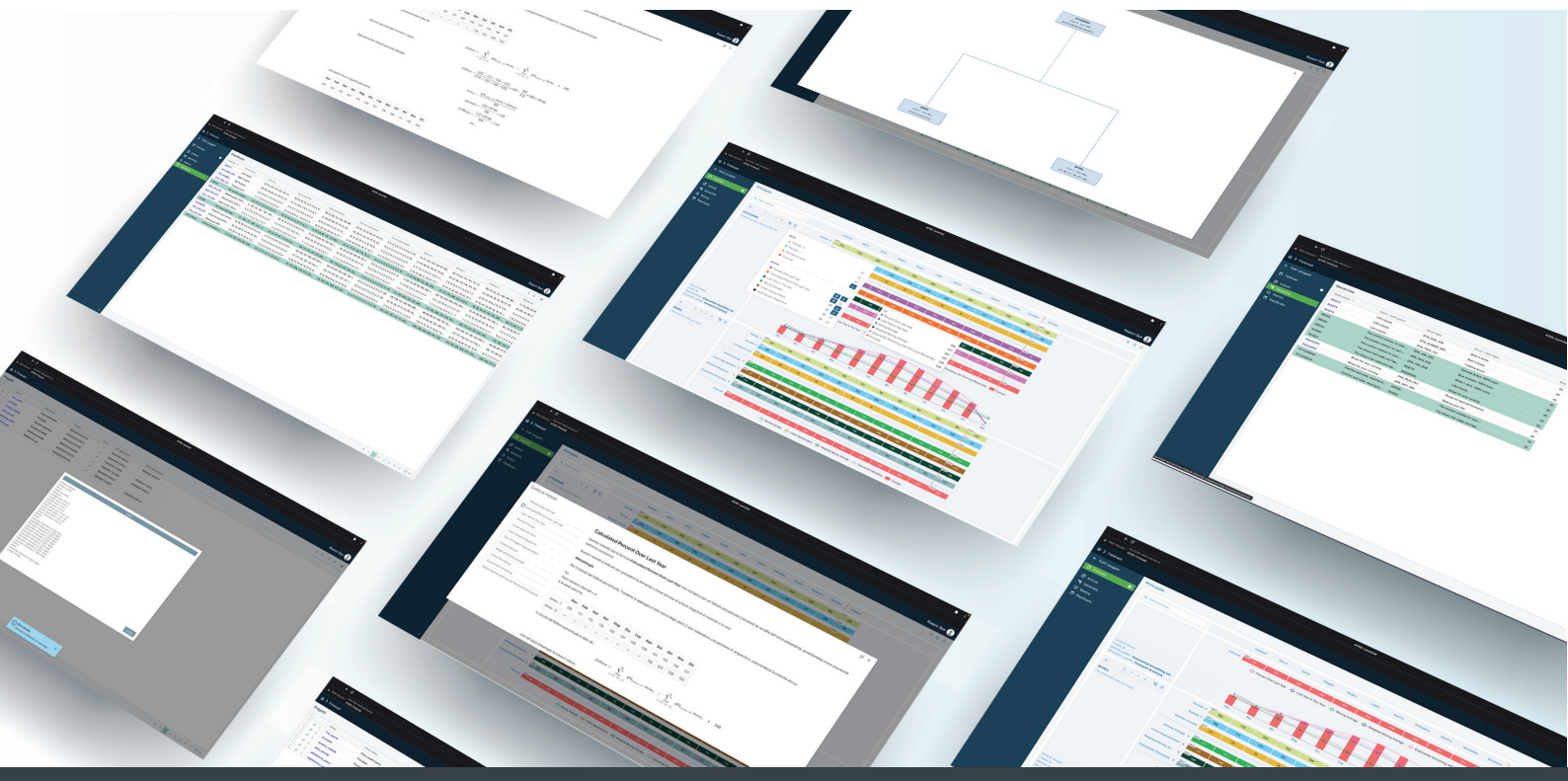
miglioramento servizi
riduzione ock

+ 2/4%

ottimizzazione la vi prodotti
miglioramento efficacia pèromozioni

Less is more

K-Plan S&OP è progettato secondo criteri di UX (*User Experience*) e UI (*User interface*) focalizzati a semplificarne e velocizzarne l'utilizzo in condizioni di lavoro reali. L' interfaccia semplice e correttamente dimensionata, la logica di funzionamento coerente in ogni passaggio, le icone e i pulsanti immediatamente comprensibili e facilmente individuabili rendono infatti l'operatività di K-Plan S&OP fluida e senza intoppi . Perché il tempo non va solo controllato ma anche utilizzato al meglio.



SORMA
IT and Management Consulting

Sorma S.p.A. - Corso Vinzaglio, 4 - 10121 Torino (TO) Italy - tel. +39 011533322- www.sorma.com - info@sorma.com

Sorma fa parte di: Gruppo Centro Paghe www.centropaghe.it